

Entrevista amb **Fermí Gallart i Sullà** ■ Economista i fundador de Més Marge

Anna Cots / Barcelona

Per què decideix crear Més Marge?

Per la constatació que aquest tipus de serveis externs relacionats amb la gestió de l'empresa, que són molt més habituals a països europeus com Holanda o Alemanya, aquí, a principis del 2000, no estaven massa implantats. D'altra banda, són serveis de valor afegit per les empreses i complementen als que les assessories o consultories clàssiques solen oferir.

Explica'ns la metodologia de treball de l'empresa.

Després d'una feina inicial de diagnòstic de l'àrea de gestió econòmica i financera de l'empresa, detectem problemes i/o proposem millores en aquest àmbit. A posteriori, oferim els nostres serveis per a dur a terme les millores o solucionar els problemes. En aquesta fase, el client gaudeix a les seves instal·lacions de paquets d'hores de direcció financera, bé sigui per feines puntuals o bé sigui periòdicament, en funció de les seves necessitats.

“Les PIMEs catalanes són conscients que una correcta gestió és clau per a la supervivència de l'empresa”



PERFIL Fermí Gallart, llicenciat en economia i empresa per la UAB i postgraduat per l'Idoc de la UPF, porta gairebé una dècada involucrat des de Més Marge en la gestió de PIMEs, especialment en l'àmbit econòmic i financer.

La seva empresa, Més Marge, és sòcia protectora de l'Associació Catalana de Comptabilitat i Direcció (ACCID).

Quin és el valor afegit d'aquest projecte?

El valor afegit és que l'empresa client pot gaudir d'uns serveis especialitzats en l'àmbit de la gestió econòmica i financera ocasionalment (per causes concretes) o periòdicament, i de manera flexible (pel que fa a disposició i cost). És important en empreses que,

per infraestructura, no disposen d'una funció de direcció financera específica o, si la disposen, necessiten aquests serveis, bé per alguna qüestió concreta o bé per un excés de feina provocat per la gestió quotidiana, etc.

I els serveis més demandats?

Pel que fa als serveis continuats, tenen més de-

manda els de planificació econòmica i financera, control de gestió o coordinació del departament financer. Pel que fa a serveis puntuals, ens demanen estudis concrets, com estudis de costos o marges, plans econòmics i financers per la creació d'empreses, noves inversions o projectes, o estudis per adjuntar com a ar-

gument en les sol·licituds de finançament davant les entitats de crèdit. Dels serveis puntuals, els clients són a vegades microempreses sensibilitzades envers una correcta gestió.

Des de la seva experiència, com valora la qualitat financera de la PIME a Catalunya?

Les PIMEs catalanes són conscients que una correcta gestió en l'àmbit econòmic i financer és clau per a la supervivència de l'empresa, tant en temps de crisi com en moments d'expansió. L'últim període de contracció en la concessió de crèdits ha afectat especialment a la PIME, donat que el volum de crèdits concedits fins al maig per menys d'un milió d'Euros va disminuir, mentre que els concedits per quantitats majors, van augmen-

tar. Aquesta situació ha afectat encara més a les PIMEs poc sanejades.

Per què diria que Més Marge és un aliat perfecte per a la PIME?

La nostra missió és ajudar als empresaris a que la gestió de l'empresa sigui correcta, i ho fem treballant al costat dels empresaris o els administradors de l'empresa. D'altra banda, si detectem problemes que escapen de l'àrea econòmica i financera, tenim acords amb firmes especialitzades per aportar consultors d'altres àmbits per a dur a terme les correccions necessàries.

+marge
Gestió comptable, econòmica i financera.

info@mesmarge.net
www.mesmarge.net